

# RETE DI MUTUO CREDITO



Usa il tuo sistema di pagamento locale

I CREDITI

L'EMISSIONE

LE COMPRAVENDITE

IL CONTO CREDITI

LA GESTIONE

LO SVILUPPO

I VANTAGGI

I COSTI

CHI SIAMO

L'unità di misura del valore è il **Credito**, un Buono acquisto in forma elettronica, con l'equivalenza:

**1 Euro = 1 Credito**

Ad ogni Aderente azienda o famiglia viene attivato un Conto Corrente in **Crediti**. E' possibile pagare da ogni computer, smartphone, tablet, con carta di pagamento o QrCode.



I CREDITI

L'EMISSIONE

LE COMPRAVENDITE

IL CONTO CREDITI

LA GESTIONE

LO SVILUPPO

I VANTAGGI

I COSTI

CHI SIAMO

- **I privati ottengono Crediti** comprandoli in €, ricevendo un **premio del 20%**

**€ 100 = 120 Crediti**

- **Le aziende ottengono Crediti** garantendone l'**importo** in prodotti e servizi.

## GARANZIA CREDITI

Garanzia  
beni/servizi



Fondo garanzia  
depositato in €



I CREDITI

L'EMISSIONE

LE COMPRAVENDITE

IL CONTO CREDITI

LA GESTIONE

LO SVILUPPO

I VANTAGGI

I COSTI

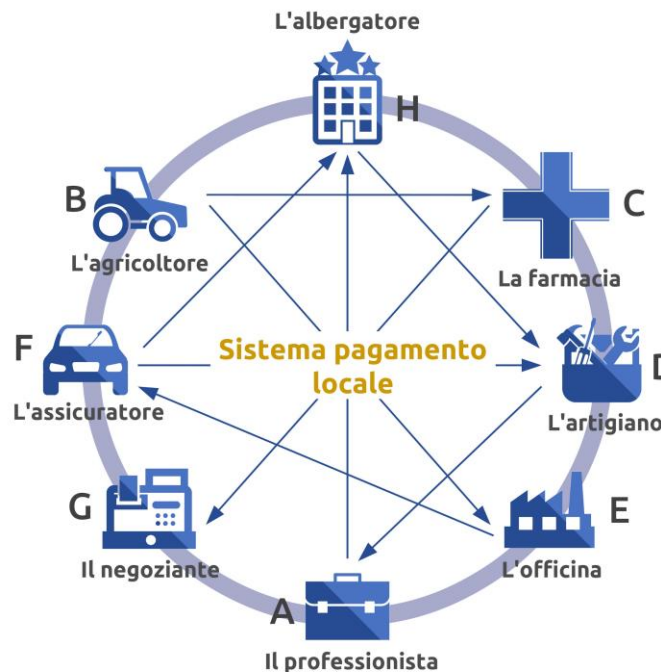
CHI SIAMO

Ad ogni **compravendita**, il pagamento effettuato in **Crediti** ne vedrà l'accredito o l'addebito sul Conto Corrente come avviene nelle transazioni in Euro.

Altri **usi** promozionali aziendali:

Conto  
Mutuo Credito

- ✓ Sconti, cashback.
- ✓ Omaggi aziendali
- ✓ Fringe benefits



I CREDITI

L'EMISSIONE

LE COMPRAVENDITE

IL CONTO CREDITI

LA GESTIONE

LO SVILUPPO

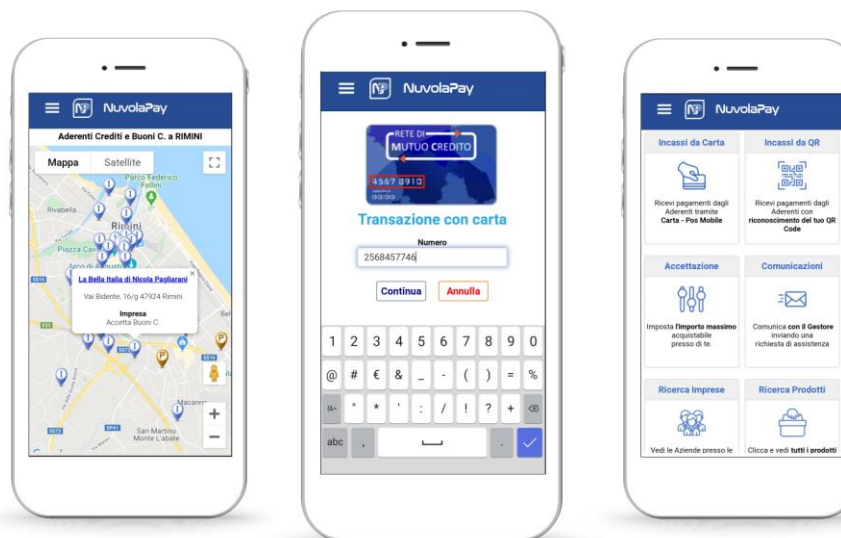
I VANTAGGI

I COSTI

CHI SIAMO

Gli Aderenti hanno a disposizione una **piattaforma web e mobile** per ogni necessità aziendale e privata:

- ✓ inserimento **offerte** di prodotti ed i servizi;
- ✓ **ricerca** Aderenti aziendali;
- ✓ **pagamenti** in mobilità, con Carta o QR code.



I CREDITI

L'EMISSIONE

LE COMPRAVENDITE

IL CONTO CREDITI

LA GESTIONE

LO SVILUPPO

I VANTAGGI

I COSTI

CHI SIAMO

Il **soggetto gestore** si avvale della piattaforma web per assicurare:

- 1** **Trasparenza:** il web consente di rendere visibili gli indici ed il bilancio del circuito ad ogni Aderente, partecipare alla gestione ed effettuare il monitoraggio;
- 2** **Conversione:** gli aziende Aderenti potranno chiedere la conversione in € di un parte del saldo **Crediti**;
- 3** **Supporto agli Aderenti:** assistenza all'uso del sistema, aiuto alla ricerca/offerta di opportunità commerciali...;
- 4** **Azioni promozionali:** organizzazione di incontri, azioni promozionali collettive e singole.

**ATTIVITA' PROFESSIONALE AD ORGANIZZAZIONE  
TERRITORIALE – NO PROFIT UTILITY LOCALE**



I CREDITI

L'EMISSIONE

LE COMPRAVENDITE

IL CONTO CREDITI

LA GESTIONE

**LO SVILUPPO**

I VANTAGGI

I COSTI

CHI SIAMO

La Rete di Aziende e cittadini si sviluppa grazie alle azioni poste in essere e coordinate dal soggetto gestore:

- 1 **Creando** un gruppo di lavoro interdisciplinare;
- 2 **Lavorando** in un definito e presidiabile ambito territoriale;
- 3 **Insistendo** sulla densità di aziende, cittadini, enti;
- 4 **Fornendo** una efficace campagna informativa;
- 5 **Usando Crediti** per obiettivi sociali aggreganti;
- 6 **Creando un mercato** di beni/servizi ampio e circolare;
- 7 **Procurando opportunità** per gli Aderenti;
- 8 **Attuando un controllo** democratico e impersonale sul sistema, trasparente, visibile a tutti.



I CREDITI

L'EMISSIONE

LE COMPRAVENDITE

IL CONTO CREDITI

LA GESTIONE

LO SVILUPPO

**I VANTAGGI**

I COSTI

CHI SIAMO

### VANTAGGI COMMERCIALI

NUOVA CLIENTELA  
OTTIMIZZAZIONE DEL MAGAZZINO  
INCREMENTO DEL FATTURATO  
POSSIBILI PARTNER LOCALI  
PAGAMENTO SICURO E IMMEDIATO

### VANTAGGI FINANZIARI

MONETIZZAZIONE DEL  
MAGAZZINO/LAVORO INUTILIZZATO  
MINOR IMPIEGO DI LIQUIDITÀ €  
RIDUZIONE DIPENDENZA DAL  
CREDITO BANCARIO

### VANTAGGI MARKETING

CANALE DI VENDITA AGGIUNTIVO  
VISIBILITÀ LOCALE  
COMUNICAZIONE MIRATA  
AZIONI COLLETTIVE DI PUBBLICITA'

### VANTAGGI SOCIO/ECONOMICI

OCCASIONI DI LAVORO IN CREDITI  
AUMENTO DEL REDDITO LOCALE  
COESIONE LOCALE  
RICCHEZZA LOCALE





I CREDITI

L'EMISSIONE

LE COMPRAVENDITE

IL CONTO CREDITI

LA GESTIONE

LO SVILUPPO

I VANTAGGI

**I COSTI**

CHI SIAMO

I **costi** del circuito sono:

- Compenso in Euro/**Crediti** ai Referenti/broker che lavorano per creare e gestire la Rete;
- Contributo in **Crediti** al Fondo di Garanzia;

Vengono **finanziati** con:

- Una quota associativa annuale;
- **% transazione**
  - **3%** ad ogni transazione di compravendita, da pagare in **Crediti** e Euro
  - **1%** al Fondo Garanzia, da pagare in **Crediti**;



I CREDITI

L'EMISSIONE

LE COMPRAVENDITE

IL CONTO CREDITI

LA GESTIONE

LO SVILUPPO

I VANTAGGI

I COSTI

CHI SIAMO



Via Dante di Nanni, 39  
47822 - Santarcangelo di R. (RN)  
Tel: 0541 1646266

Via P. Calamandrei, 54  
52100 - Arezzo  
Tel.: 0583 1646122

P.IVA 02082240512

[www.retedimutuocredito.it](http://www.retedimutuocredito.it)

[info@retedimutuocredito.it](mailto:info@retedimutuocredito.it)

Via dei Partigiani, 26  
55049 - Viareggio (LU)  
Tel: 333 8095928

P.IVA 02545000461

[www.megliodiieri.it](http://www.megliodiieri.it)

[gestione@megliodiieri.it](mailto:gestione@megliodiieri.it)

