

DALLA MONETA AL PAGAMENTO IN BENI E SERVIZI



Crea valore per la tua azienda

Di fronte alla stretta creditizia ed all'asfissia del consumo si hanno solo 2 scelte: rinunciare o rilanciare! Le aziende, i professionisti, gli imprenditori ed i cittadini Aderenti alla Rete di Mutuo Credito hanno deciso di **rilanciare!**

L'unico modo per poter seriamente rilanciare **è fare rete**: con gli stessi meccanismi del mercato tradizionale far incontrare **sullo stesso piano** domanda e offerta, ma **cambiando il mezzo di pagamento**.

Oggi nella **Rete di Mutuo Credito** ciò che si acquista si paga con i propri prodotti e servizi; per ogni vendita si guadagnano i Crediti con cui saldare gli acquisti, senza (o con poca) necessità di moneta, ottenendo anche una linea di credito commerciale.



Dal baratto allo scambio Multilaterale



La compensazione bilaterale

Quando **A** aveva necessità di **B**, proponeva un semplice scambio.

Il problema sorgerà quando **B** non necessitava di **A** ma, ad es. di **D**.

Lo scambio in Compensazione Multilaterale mette in rete **A, B, C, D, E, ...** permettendo loro di scambiarsi le rispettive merci e/o servizi liberamente:

- **A** necessita di **B**.
- **B** venderà in "crediti" ad **A**.
- Con i "crediti" ottenuti **B** comprerà merci da **D**.
- In sintesi, quindi, **A** non diventa "debitore" di **B**, ma della rete (**B, C, D, E, ...**)
- **B** non è creditore di **A** ma della rete (**C, D, E, ...**)



La Compensazione

Questo processo, coinvolgendo una pluralità di soggetti dalla produzione al consumo, permette una **fluida circolazione dei beni e servizi** offerti.

Gli Aderenti possono accordarsi anche per pagamenti misti, parte in Crediti e parte in Euro.

La Rete di Mutuo Credito garantisce il corretto trasferimento dei Crediti, autorizzando a procedere alla compravendita dopo verifica di ogni singola transazione.

Conoscersi

Imprese, professionisti e dipendenti possono aderire all'Area aziendale della Rete di Mutuo Credito. Ciascun partecipante accetta le norme di partecipazione al mercato.

Al momento della richiesta di iscrizione come P.IVA, i nostri consulenti verranno a trovarvi per conoscere lo "stato dell'arte" dell'attività e **modulare, insieme a voi**, il rapporto e, quindi, il livello di Crediti con cui iniziare gli scambi con gli altri aderenti (fase istruttoria).

Reciprocità

Questa fase – istruttoria – non è semplicemente "formale": è in realtà **la chiave di volta** del processo complessivo. Ogni imprenditore sa, meglio di chiunque altro, come sia la fiducia il vero cardine dei rapporti di scambio. La conoscenza, da parte dei responsabili della Rete di Mutuo Credito, della realtà, delle necessità, dei problemi, delle emergenze di ogni azienda aderente, è la condizione invero imprescindibile del miglior funzionamento del sistema e dello sviluppo della Rete di scambi.

I Crediti

Al termine dell'istruttoria verrà determinata la quantità *primaria* di Crediti riconosciuta ad ogni singola azienda aderente: il Fido di Lavoro.

I Crediti, subito spendibili, permetteranno di iniziare le compravendite con le altre aziende aderenti.

Ogni Transazione in Crediti richiede l'emissione di fattura e sono soggette ad IVA come avviene in una transazione in Euro (**1 Credito equivale ad 1 Euro**).

I crediti o i debiti derivanti dagli scambi possono essere saldati rispettivamente con l'acquisto e la vendita di beni e servizi all'interno della Rete, in un secondo tempo

Ad ogni compravendita, il pagamento effettuato in Crediti ne vedrà l'accredito o l'addebito sul Conto Corrente della parte venditrice ed acquirente.



PRIVATI E ASSOCIAZIONI

Si apre un mercato in più

Operando nel circuito, le imprese Aderenti hanno l'opportunità di incrementare il fatturato che, altrimenti, non verrebbe generato; parimenti, spendendo quanto incassato all'interno della Rete e destinando parte dei crediti incassati verso i dipendenti, riducono parte dei propri costi e **incrementano il potere di acquisto** dei lavoratori. Non solo risparmio di liquidità in Euro, quindi, ma conversione di situazioni problematiche (invenduto di magazzino, forza lavoro sotto impiegata) in **opportunità di crescita e lavoro**.

I Buoni acquisto Circolari

Ma la vera novità della Rete di Mutuo Credito è il coinvolgimento dei privati cittadini (Area privati). Infatti una parte del prezzo alle aziende potrà essere pagato in **Buoni acquisto Circolari** che, anch'essi, sono "valore" trasmissibile, quindi sempre riutilizzabile nella Rete, anche assieme ai Crediti, con il vantaggio che i Buoni acquisto Circolari non rientrano nella quota imponibile (Interpello Agenzia delle Entrate n° 909-651/2013).

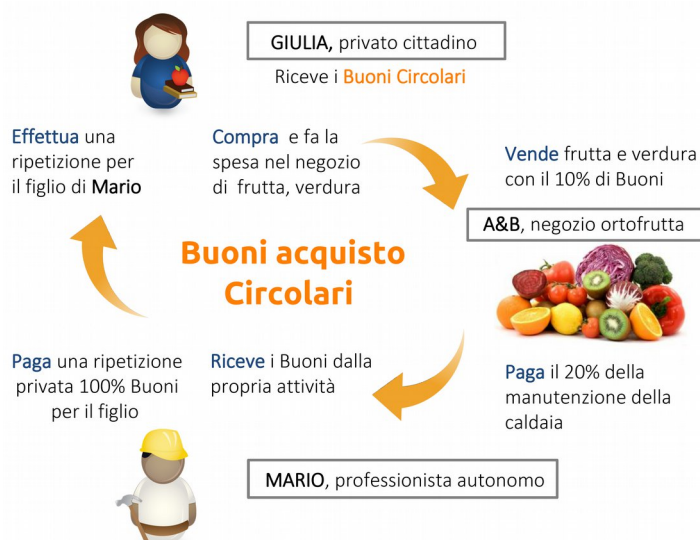
Guadagnare

I Buoni acquisto Circolari circolano tranquillamente anche fra privati e famiglie, che possono guadagnarli scambiando beni con altre persone, oppure con prestazioni di servizio occasionale, con attività svolte presso le associazioni iscritte alla Rete e attraverso pratiche virtuose premiate in Buoni acquisto Circolari.

Un **modo concreto di fare cittadinanza attiva**, unire l'economico al sociale.

Sicurezza di spesa

Inoltre, le Aziende Aderenti, per la somma pari al saldo del loro Conto Buoni Circolari, ottengono **automaticamente** l'equivalente importo come extra Fido di Lavoro, in caso di ogni necessità.



Assistenza

La Rete di Mutuo credito è sempre a disposizione per rendere proficuo il lavoro di compravendita all'interno di questo nuovo mercato.

Ogni Azienda è seguita da un Consulente dedicato a cui rivolgersi per:

- **ricerca** di prodotti e/o servizi a voi necessari;
- **aiuto** nel proporre i vostri prodotti e/o servizi e la vostra azienda;
- **ampliamento** del mercato organizzando incontri con realtà in grado di soddisfare richieste e necessità.

Semplice da usare

Le aziende Aderenti dispongono di un sistema integrato per l'utilizzo congiunto di Crediti e Buoni acquisto Circolari, che permette l'inserimento e le ricerche di beni e servizi offerti in compensazione e molto altro.

I privati usufruiscono del sistema Buoni acquisto Circolari, dove possono effettuare e ricevere pagamenti, ricercare gli Aderenti alla Rete.

Entrambi i **servizi sono fruibili su dispositivi mobili** (smartphone, tablet), assieme al pagamento tramite Carta POS MC Mobile.

VANTAGGI PER AZIENDE E PRIVATI

✓ OTTIMIZZA L'AZIENDA

Ottimizza il magazzino, riducendo l'inventario e le scorte; sfrutta il potenziale nei servizi offerti.

✓ PAGAMENTO IMMEDIATO

I pagamenti in Crediti e Buoni sono immediati, riducono i tempi di incasso ed il rischio di insolvenza della tua attività.

✓ RISPARMIA LIQUIDITA'

Con i pagamenti in Crediti riduci l'impatto del flusso finanziario, la "dipendenza" dal credito monetario e dalle banche.

✓ AUMENTA IL TUO REDDITO

Guadagna Crediti dal tuo lavoro e ricevi Buoni acquisto Circolari per il tuo attivismo sociale ed i servizi privati.

✓ PAGA I TUOI FORNITORI

Paga una parte delle tue forniture in Crediti: puoi usare subito il Fido di Lavoro, il credito commerciale.

✓ ACCRESCI LA CLIENTELA

I clienti della Rete sono fidelizzati dal sistema di pagamento e propensi a scegliere fornitori, beni e servizi nel circuito.

✓ SMOBILIZZA I TUOI BENI

Vendi i tuoi beni, come privato, nella Rete di Mutuo Credito ed ottieni subito potere di acquisto immediatamente spendibile da altri Aderenti.

✓ RICCHEZZA LOCALE

Il tuo contributo all'economia locale è segno distintivo di attenzione al territorio, valorizzato anche commercialmente.

Finanziare il Welfare territoriale

Con la crisi economica, il ridimensionamento del welfare state spinge necessariamente alla ricerca di nuove soluzioni: il contributo delle imprese è diventato una questione centrale.

La generazione di valore aggiunto e di maggior fatturato grazie alle compravendite in Crediti consente agli Aderenti di **autofinanziare e beneficiare di un sistema di welfare integrato**, o secondo welfare, a supporto dei lavoratori, delle lavoratrici, delle imprese, delle famiglie, del territorio.

L'uso di Buoni acquisto Circolari coinvolge anche la cittadinanza sia nelle attività che nei benefici di questo sistema, sostenibile economicamente e **fortemente orientato alle esigenze locali**.

www.retedimutuocredito.it

info@retedimutuocredito.it

Emilia Romagna - Tel: 0541 1646266

Liguria - Tel: 010 8566935

CONTATTO