

## VANTAGGI PER AZIENDE E PRIVATI

### ✔ OTTIMIZZA L'AZIENDA

Ottimizza il magazzino, riducendo l'inventurato e le scorte; sfrutta il potenziale nei servizi offerti.

### ✔ PAGAMENTO IMMEDIATO

I pagamenti in Crediti sono immediati, riducono i tempi di incasso ed il rischio di insolvenza della tua attività.

### ✔ RISPARMIA LIQUIDITA'

Con i pagamenti in Crediti riduci l'impatto del flusso finanziario, la "dipendenza" dal credito monetario e dalle banche.

### ✔ AUMENTA REDDITO ED ACQUISTI

Un mercato aggiuntivo che permette maggiori entrate ed acquisti: acquistare pagando vendendo senza essere vincolati alla disponibilità di Euro.

### ✔ PAGA I TUOI FORNITORI

Paga una parte delle tue forniture in Crediti: puoi usare subito il Fido di Lavoro, il credito commerciale.

### ✔ ACCRESCI LA CLIENTELA

I clienti della Rete sono fidelizzati dal sistema di pagamento e propensi a scegliere fornitori, beni e servizi nel circuito.

### ✔ SMOBILIZZA I TUOI BENI

Vendi i tuoi beni, come privato, nella Rete di Mutuo Credito ed ottieni subito potere di acquisto immediatamente spendibile da altri Aderenti.

### ✔ RICCHEZZA LOCALE

Il tuo contributo all'economia locale è segno distintivo di attenzione al territorio, valorizzato anche commercialmente.

## DALLA MONETA AL PAGAMENTO IN BENI E SERVIZI



## Pagare vendendo: un nuovo mercato

### Finanziare il Welfare territoriale

Con la crisi economica, il ridimensionamento del welfare state spinge necessariamente alla ricerca di nuove soluzioni: il contributo delle imprese è diventato una questione centrale.

La generazione di valore aggiunto e di maggior fatturato grazie alle compravendite in Crediti consente agli Aderenti di **autofinanziare e beneficiare di un sistema di welfare integrato**, o secondo welfare, a supporto dei lavoratori, delle lavoratrici, delle imprese, delle famiglie, del territorio.

L'uso di Buoni acquisto Circolari coinvolge anche la cittadinanza sia nelle attività che nei benefici di questo sistema, sostenibile economicamente e **fortemente orientato alle esigenze locali**.

Di fronte alla stretta creditizia ed all'asfissia del consumo si hanno solo 2 scelte: rinunciare o rilanciare! Le aziende, i professionisti, gli imprenditori ed i cittadini Aderenti alla Rete di Mutuo Credito hanno deciso di **rilanciare!**

L'unico modo per poter seriamente rilanciare è **fare rete**: con gli stessi meccanismi del mercato tradizionale far incontrare **sullo stesso piano** domanda e offerta, ma **cambiando il mezzo di pagamento**.

La **Rete di Mutuo Credito**, con l'Associazione Meglio di Ieri, è il circuito grazie al quale gli Aziende e cittadini effettuano le compravendite, regolano i pagamenti senza (o con poco) uso di denaro grazie al credito reciproco in beni e servizi.

[www.megliodiiieri.it](http://www.megliodiiieri.it)

[gestione@megliodiiieri.it](mailto:gestione@megliodiiieri.it)

Tel: 333-8095928

CONTATTO





## Dal baratto allo scambio multilaterale



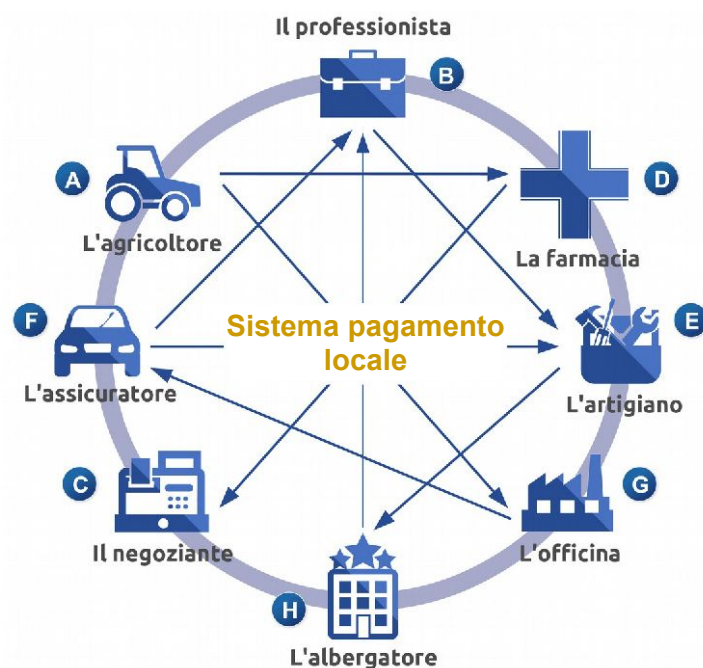
La compensazione bilaterale

Quando **A** aveva necessità di **B**, proponeva un semplice scambio.

Il problema sorgeva quando **B** non necessitava di **A** ma, ad es. di **D**.

Lo scambio in Compensazione Multilaterale mette in rete **A, B, C, D, E, ...** permettendo loro di scambiarsi le rispettive merci e/o servizi liberamente:

- **A** necessita di **B**.
- **B** venderà in "crediti" ad **A**.
- Con i "crediti" ottenuti **B** comprerà merci da **D**.
- In sintesi, quindi, **A** non diventa "debitore" di **B**, ma della rete (**B, C, D, E,...**)
- **B** non è creditore di **A** ma della rete (**C, D, E...**)



## La circolarità dei pagamenti

Questo processo, coinvolgendo una pluralità di soggetti dalla produzione al consumo, permette una fluida circolazione dei beni e servizi offerti.

Gli Aderenti possono accordarsi anche per pagamenti misti, parte in Crediti e parte in Euro.

**Meglio di Ieri - Rete di Mutuo Credito** garantisce il corretto trasferimento dei Crediti, autorizzando i pagamenti dopo verifica di ogni singola transazione.

## Conoscersi

Imprese, professionisti e dipendenti possono aderire all'Area aziendale **Meglio di Ieri - Rete di Mutuo Credito**. Ciascun partecipante accetta le norme di partecipazione al mercato.

Al momento della richiesta di iscrizione come P.IVA, i nostri Referenti entreranno in contatto con voi per conoscere lo "stato dell'arte" dell'attività e **modulare, insieme a voi**, il rapporto e, quindi, il livello di Crediti con cui iniziare gli scambi con gli altri aderenti (fase istruttoria).

## Reciprocità

Questa fase – istruttoria – non è semplicemente "formale": è in realtà **la chiave di volta** del processo complessivo. Ogni imprenditore sa, meglio di chiunque altro, come sia la fiducia il vero cardine dei rapporti di scambio. La conoscenza, da parte dei Referenti della Rete di Mutuo Credito, della realtà, delle necessità, dei problemi, delle emergenze di ogni azienda aderente, è la condizione invero imprescindibile del miglior funzionamento del sistema e dello sviluppo della Rete di scambi.

## I Crediti

Al termine dell'istruttoria verrà determinata la quantità di Crediti adatta ad ogni singola azienda aderente: **il Fido di Lavoro**.

I Crediti, subito spendibili, permetteranno di iniziare le compravendite con le altre aziende aderenti.

Ogni pagamento in Crediti richiede l'emissione di fattura o scontrino, e sono soggette ad IVA, come avviene in Euro (**1 Credito equivale ad 1 Euro**).

I crediti o i debiti derivanti dagli scambi possono essere saldati rispettivamente con l'acquisto e la vendita di beni e servizi all'interno della Rete, dando vita al mercato aggiuntivo in crediti.

Ad ogni compravendita, il pagamento effettuato in Crediti ne vedrà l'accredito o l'addebito sul Conto Corrente della parte venditrice ed acquirente.



## Si apre un mercato in più

Operando nel circuito, le imprese aderenti hanno l'opportunità di incrementare il fatturato che, altrimenti, non verrebbe generato; parimenti, spendendo quanto incassato all'interno della Rete e destinando parte dei crediti incassati verso i dipendenti, riducono parte dei propri costi e **incrementano il potere di acquisto** dei lavoratori. Non solo risparmio di liquidità in Euro, quindi, ma conversione di situazioni problematiche (invenduto di magazzino, forza lavoro sotto impiegata) in **opportunità di crescita e lavoro**.

## La convenienza per i privati

**Meglio di Ieri - Rete di Mutuo Credito** è accessibile anche ai privati cittadini (Area privati).

Infatti potranno acquisire Crediti come normalmente si fa con voucher e carte ricaricabili, spenderli nelle aziende ed anche fra privati stessi beneficiando di un **aumento del potere di acquisto del 20%**.

## Guadagnare

I Crediti circolano anche per pagamenti fra privati e famiglie; possono guadagnarli scambiando beni con altre persone, oppure con prestazioni di servizio occasionale, con attività svolte presso le associazioni iscritte alla Rete e attraverso pratiche virtuose premiate in Crediti.

Un **modo concreto di fare cittadinanza attiva**, unire l'economico al sociale.

## Assistenza

La Rete di Mutuo credito aiuta a rendere proficuo il lavoro di compravendita all'interno di questo nuovo mercato. Ogni Azienda è seguita da un Referente dedicato a cui rivolgersi per:

- **ricercare** i prodotti e/o servizi a voi necessari;
- **supporto** nel proporre i vostri prodotti e/o servizi e la vostra azienda;
- **ampliare** il vostro mercato partecipando ad incontri con realtà in grado di soddisfare richieste e necessità;
- **Promuovere** iniziative socio-economiche locali.

## Semplice da usare

Tutti gli Aderenti Aderenti dispongono di un sistema fruibile da ogni dispositivo con connessione web: computer, smartphone, tablet.

